

# > SYMANTEC™ PARTNER SNAPSHOT: SSL247 Limited



## SYMANTEC WEBSITE SECURITY SOLUTIONS PARTNER

SSL247 ([www.ssl247.co.uk](http://www.ssl247.co.uk)) è un Symantec Platinum Website Security Partner con sedi a Londra e nella Francia settentrionale. Un organico di 40 persone in SSL247 aiuta più di 5.000 clienti in Europa e negli Stati Uniti a proteggere le proprie aziende con certificati SSL e soluzioni quali la scansione antimalware dei siti Web. Ogni persona nell'organico possiede un accreditamento Symantec Sales Expert (SSE) e Sales Expert Plus (SSE+), e l'azienda è stata tra le prime in Europa a ottenere la credenziale della Specializzazione Symantec Website Security.

### PRODOTTI SYMANTEC OFFERTI

- Certificati SSL: Symantec, GeoTrust e Thawte
- Code Signing
- Safe Site

### SERVIZI OFFERTI

- User Authentication
- Registrazione di domini
- Servizi di hosting
- Consulenza gestionale
- Gestione dei processi aziendali
- Consulenza IT
- Implementazione IT
- Outsourcing

### ACCREDITAMENTI TECNICI

[SSE Website Security Sales Specialist]  
[SSE+ Website Security Sales Specialist]

### PIATTAFORME E APPLICAZIONI

Certificati SSL per Microsoft Exchange SAN/UC



## LA SCELTA GIUSTA PER SSL, VELOCITÀ E FACILITÀ

Per le aziende, l'acquisizione dei certificati SSL necessari per crittografare il traffico del sito Web può rivelarsi difficoltosa. Poiché il quadro delle minacce è in continua evoluzione e gli attacchi informatici sono diventati sempre più sofisticati, le autorità di certificazione hanno modificato gli standard e le policy che le aziende devono seguire per autenticarsi.

"Per i clienti è difficile comprendere i requisiti di autenticazione e il loro funzionamento complessivo", afferma Oliver Wilkinson, amministratore delegato di SSL247 Limited. "In questo ambito i nostri consulenti di SSL247 possono aggiungere un valore concreto."

Con sedi a Londra e nella Francia settentrionale, un organico di 40 persone in SSL247 aiuta più di 5.000 clienti in Europa e negli Stati Uniti a proteggere le proprie aziende con certificati SSL e soluzioni quali la scansione antimalware dei siti Web.

"Noi ci proponiamo sul lato consulenza del business, a differenza dei nostri concorrenti che sono rivenditori o intermediari", spiega Benjamin Tack, direttore commerciale di SSL247. "Aggiungiamo valore perché ogni persona nella nostra azienda ha conseguito l'accREDITAMENTO di Symantec Sales Expert (SSE) e Sales Expert Plus (SSE+). Ciò significa che tutti coloro che assistono i clienti possiedono le competenze adeguate per fornire il massimo livello di consulenza e servizio e per individuare la soluzione appropriata per ogni esigenza."

Wilkinson fa notare che: "Vantiamo inoltre un 100% di successi negli esami SSE e SSE+, e facciamo parte della ristretta dozzina di partner Symantec SSL a livello mondiale che ha ottenuto la credenziale della Specializzazione Symantec Website Security."

La credenziale Symantec richiede che un rivenditore soddisfi criteri di accreditamento per il proprio personale e raggiunga altri obiettivi commerciali. Questo è ciò che differenzia l'élite dei partner. "La nostra Specializzazione Symantec Website Security sta contribuendo a farci chiudere trattative con le maggiori aziende e organizzazioni istituzionali", sottolinea Tack.

Le competenze consentono ai consulenti di SSL247 di porre le domande più pertinenti, accelerando i risultati e riducendo al minimo i rischi, aggiunge Wilkinson. "Abbiamo personale dedicato alle fasi di verifica preliminare con conoscenze approfondite sulla convalida SSL", afferma. "Essi garantiscono proattivamente che gli ordini vengano evasi senza problemi in quanto non rispondiamo in caso di un loro mancato funzionamento. Nessun altro rivenditore di nostra conoscenza vanta questo tipo di competenze di verifica preliminare."

## PROFILO DEL PARTNER

**Sito Web:** [www.ssl247.co.uk](http://www.ssl247.co.uk)

**Area geografica servita:** Regione EMEA e Stati Uniti

**Sede principale:** Londra, Inghilterra, Regno Unito

**Dimensione aziende servite:** SMB, Enterprise, settore pubblico

**Livello del Website Security Partner Program:** Platinum

**Focalizzazione sulle soluzioni Symantec:** Website Security Solutions

**Specializzazioni del Website Security Partner Program:** Website Security Solutions

Tack aggiunge inoltre che ogni cliente dispone di una linea diretta con un account manager assegnato. "I clienti possono parlare con la persona appropriata nella loro lingua in quanto garantiamo la copertura di molti territori in Europa e abbiamo esperti madrelingua in sei diverse lingue, e questo contribuisce a fare la differenza", osserva.

Il risultato è che i clienti possono ottenere rapidamente la soluzione su misura per i certificati SSL. "Un cliente ci ha rivelato di avere lavorato con un rivenditore per tre settimane senza arrivare a nessuna conclusione, dopodiché si è rivolto a noi riuscendo a risolvere tutto in quattro giorni", spiega Wilkinson.

I clienti possono inoltre avere la certezza che i propri certificati SSL saranno gestiti con estrema cura e rinnovati correttamente. "Uno dei nostri clienti si è rivolto a noi dopo che il rivenditore precedente aveva lasciato scadere un certificato per il suo sito di e-commerce il venerdì, e nessuno se ne è accorto per tutto il week-end", afferma Tack. "La perdita di fatturato stimata è stata di €15.000".



Website Security  
Partner Program



## > SYMANTEC™ PARTNER SNAPSHOT: SSL247 Limited



Con l'evoluzione dell'ambiente tecnologico, le competenze SSL aggiungono maggior valore alle aziende dei clienti, osserva Wilkinson. "Le aziende hanno più elementi da proteggere, come ambienti Microsoft Exchange e UC (Unified Communications), e maggiore lavoro da svolgere per capire come proteggerle", aggiunge.

Un unico certificato SSL SAN (Subject Alternative Name), ad esempio, può proteggere fino a 100 nomi di dominio completi coprendo ambienti UC (Unified Communications), Microsoft Exchange e Mobile Device Manager. "Questo è esattamente ciò in cui eccelle il nostro personale con accreditamenti SSE e SSE+", ribadisce Wilkinson. "Essi conoscono i pro e i contro degli ambienti più complessi e sono in grado di far risparmiare ai clienti una grande quantità di tempo e denaro presentando le opzioni a loro disposizione con estrema chiarezza".

SSL247 è stata fondata nel 2004 come rivenditore di certificati GeoTrust SSL, e ha iniziato la vendita di certificati VeriSign con l'acquisizione di GeoTrust da parte di VeriSign. Quando Symantec ha acquistato VeriSign e ha cambiato il simbolo VeriSign Trust in Norton Secured, SSL247 è diventata un Symantec Platinum Partner e ha offerto l'intero portfolio Symantec di certificati SSL. "Il simbolo Norton Secured è il marchio di fiducia più affidabile in Internet", fa notare Tack. "È ciò che noti in ogni grande sito Web di e-commerce e servizi finanziari. Per noi rappresenta la scelta giusta, in linea con il nostro obiettivo di aggiungere valore alle aziende dei clienti".

C'è un modo semplice per sintetizzare SSL247, aggiunge Tack: "Offriamo più consulenza, supporto e servizi di qualsiasi altro rivenditore di certificati SSL nel mondo. Siamo il punto di collegamento che aiuta i clienti a ottenere i certificati SSL adeguati per la loro azienda nel modo più semplice e veloce possibile".

### ULTERIORI INFORMAZIONI

Consulta altre informazioni sul Symantec Website Security Partner Program. Visita il sito Web di SSL247 per saperne di più su questo partner.

**«Poiché ogni persona nella nostra azienda possiede un accreditamento Symantec Sales Expert e Sales Expert Plus, siamo il punto di collegamento che aiuta i clienti a ottenere i certificati SSL adeguati nel modo più semplice e veloce possibile.»**

#### **Benjamin Tack**

Direttore commerciale, SSL247 Ltd.